

PTT รุกส่งออกก๊าซฯ ตปท.

■ เล็งเจาะตลาดอาเซียน ■ หวังขึ้นแท่น LNG Hub

นิวส์ คอนเน็คท์ – PTT ลั่นไตรมาส 3/63 นำร่องส่งออกก๊าซธรรมชาติแบบคาร์โก้ระดับเป็นศูนย์กลางซื้อขาย LNG ของภูมิภาค พร้อมลุยเจรจาขายก๊าซฯ ให้ BGRIM และบริษัท หินกองฯ แม้ทั้ง 2 รายจะได้ใบอนุญาต Shipper LNG แล้วก็ตาม มั่นใจตปท.ยังเป็นทางเลือกสำคัญของลูกค้า

นายวุฒิกร สติฐิต รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ หน่วยธุรกิจก๊าซธรรมชาติ บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) หรือ PTT เปิดเผยว่า ความคืบหน้าเกี่ยวกับแผนการผลักดันให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางซื้อขาย LNG ในภูมิภาค หรือ Regional LNG Hub นั้น บริษัทยังดำเนินการต่อเนื่อง และจะเริ่มทดสอบตลาดเชิงพาณิชย์ในช่วงไตรมาส 3/63 ในการนำเข้ามาแล้วส่งออกไปยังประเทศในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ซึ่งจะเป็นลักษณะของคาร์โก้ โดยในปีหน้า



คาดว่าจะมีตลาดส่งออกมากขึ้น

สำหรับกรณีที่มีบริษัทเอกชนผู้ประกอบการผลิตไฟฟ้าหลายรายได้ใบอนุญาตประกอบกิจการจัดหาและค้าส่งก๊าซธรรมชาติ (Shipper) จากสำนักงานคณะกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กกพ.) ในการนำเข้าก๊าซธรรมชาติเหลว (LNG) นั้น

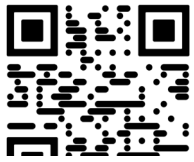
บริษัทยังคงเจรจาขายก๊าซธรรมชาติให้บริษัทเอกชนผู้ผลิตไฟฟ้าที่ได้ใบอนุญาต Shipper เช่นเดิม ทั้งบริษัท หินกองเพาเวอร์โฮลดิ้ง จำกัด (HKH) ที่ได้รับใบอนุญาตนำเข้า LNG 1.4 ล้านตันต่อปี และบริษัท ปิโตรเคมีเพาเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ BGRIM ที่เป็นผู้ได้รับใบอนุญาต Shipper รายใหม่ โดยบริษัทยังเดินหน้าเจรจาขายก๊าซฯ ต่อเนื่องเช่นเดิม

อย่างไรก็ตาม บริษัทยังรอดความชัดเจนนโยบายภาครัฐที่จะปรับโครงสร้างการแข่งขันในกิจการก๊าซธรรมชาติใหม่ ซึ่งบริษัทพร้อมทำตามกติกาของภาครัฐ และหาก หินกองฯ ได้รับอนุมัติให้นำเข้า LNG แล้ว ตามขั้นตอนก็จะต้องดำเนินการจองระบบท่อ และคลังตามข้อกำหนดการเปิดให้ใช้หรือเชื่อมต่อระบบส่งก๊าซธรรมชาติ และสถานะ LNG แก่บุคคลที่สาม หรือ Third Party Access (TPA Codes) ส่วนกรณีที่ภาครัฐเตรียมปรับสูตรราคาก๊าซฯ เป็น 2 ตลาดคือราคาตลาดรวม (Pool Market Price) และราคาตลาด (Market Price) นั้น มองว่า การจัดหาก๊าซฯ ป้อนโรงไฟฟ้าเพื่อความมั่นคงปตท.ควรมีบทบาทที่มาดำเนินการ ซึ่งราคาควรอยู่บนฐานการคำนวณ แต่หากเป็นการจัดหาก๊าซฯ ในส่วนอื่นๆ ก็ต้องรอดูกติกาของภาครัฐต่อไป



โปรโมชันสุดพิเศษ.... ธนาคารไทยพาณิชย์ ร่วมกับ Ripple ผู้ให้บริการโซลูชันด้านการชำระเงินและการโอนเงินชั้นนำระดับโลก ส่งโปรโมชันโดนใจสุดคุ้ม “โอนเงินต่างประเทศผ่าน SCB EASY” ราคาเพียง 199 บาท ต่อ รายการ จากปกติ 399 บาท ตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้าครอบคลุม 4 สกุลเงินหลัก ได้แก่ ดอลลาร์สหรัฐ โปンド์ ยูโร และดอลลาร์สิงคโปร์ ใน 12 ประเทศ ด้วยเทคโนโลยี Blockchain สุดล้ำผ่าน RippleNet ช่วยให้ลูกค้าสะดวกกว่า ด้วยการโอนเงินผ่าน SCB EASY ได้ทุกที่ตลอด 24 ชั่วโมง





IHL รุกขยายช่องทางขายตปท.



องอาจ
ดำรงสกุลวงษ์

นิวส์ คอนเน็คท์ - IHL เริงร่าหลังผลิตภัณฑ์โปรตีนแปรรูปได้รับกระแสตอบรับดี พร้อมเดินหน้าขยายฐานลูกค้าตัวแทนจำหน่ายเพิ่มขึ้น พร้อมเจรจาพันธมิตรในประเทศญี่ปุ่น ช่วยเพิ่มช่องทางการกระจายสินค้าตั้งเป้าหมายระยะ 3-5 ปี เตรียมนำบริษัทลูกเข้าจดทะเบียนในตลาดหุ้นไทย

นายองอาจ ดำรงสกุลวงษ์ ประธานกรรมการบริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ต จำกัด (มหาชน) หรือ IHL เปิดเผยว่า บริษัท

อยู่ระหว่างเจรจากับลูกค้าจากประเทศญี่ปุ่น ในการทดลองสินค้า GROW PLUS ภายหลังจากการระบาดของโควิด-19 เริ่มคลี่คลาย ส่งผลให้ลูกค้าในต่างประเทศเริ่มกลับมาเปิดกิจการได้ตามปกติ รวมทั้งบริษัทยังมองหาโอกาสในการเพิ่มลูกค้ารายใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง โดยปีนี้บริษัทตั้งเป้าหมายยอดขาย GROW PLUS อยู่ที่ประมาณ 10,000 ขวด

ทั้งนี้ ในช่วงที่ผ่านมาผลิตภัณฑ์ GROW PLUS ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์แปรรูปโปรตีนจาก

เศษหนังเพื่อใช้งานในครัวเรือน ในรูปแบบอะมิโน โปรตีนชนิดสเปรย์ภายใต้การบริหารงานของบริษัท อินเทอร์เน็ต จำกัด มีแนวโน้มที่ดี และได้รับการตอบรับอย่างน่าสนใจ ทำให้บริษัทมีแผนที่จะขยายฐานลูกค้าประเภทตัวแทนจำหน่ายเพิ่มเติมจากเดิมที่จำหน่ายผ่านทางออนไลน์ทั้งลาซาด้า (Lazada) และช้อปปี้ (Shopee) เพื่อเพิ่มช่องทางการจำหน่ายสินค้า และช่วยสนับสนุนรายได้ให้เติบโตต่อเนื่อง

สำหรับธุรกิจผลิตโปรตีนจากเศษหนัง ยังมีโอกาสเติบโตอีกมาก เนื่องจากประเทศไทยเป็นประเทศที่เน้นด้านเกษตรกรรม และปัจจุบันผู้บริโภคเลือกที่จะใช้สินค้าที่ปลอดภัย สะอาด ใช้งานเหมาะกับยุค New Normal ซึ่งมีการปรับตัวกันมากขึ้น รวมถึงการเลือกใช้ผลิตภัณฑ์ที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมอีกด้วย โดยบริษัทตั้งเป้าหมายในอีก 3-5 ปี จะนำบริษัท อินเทอร์เน็ต จำกัด เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เนื่องจากเป็นธุรกิจที่มีความสามารถในการทำกำไรค่อนข้างสูง

VL ผูกสัญญา BCP ขนส่งน้ำมัน 5 ปี

นิวส์คอนเน็คท์-VL จับมือ "บางจากคอร์ปอเรชั่น" ลงนามบันทึกข้อตกลงการจัดจ้างเรือขนส่งน้ำมัน อายุสัญญา 5 ปี มั่นใจรายได้ทั้งปีโตกว่า 20% ตามแผน

นางชุติภา กลิ่นสุวรรณ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท วี.แอล. เอ็นเตอร์ไพรส์ จำกัด (มหาชน) หรือ VL เปิดเผยว่า บริษัทได้ลงนามบันทึกข้อตกลงการจัดจ้างเรือขนส่งน้ำมันกับบริษัท บางจาก คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ BCP เพื่อเป็นข้อตกลงและแนวทางในการเจรจาสัญญาจัดจ้างเรือขนส่งน้ำมันฉบับใหม่ เพื่อขนส่งน้ำมันดิบ (Crude Oil) คอนเดนเสท (Condensate) และน้ำมันผลิตภัณฑ์ (Oil Product) จากคลังน้ำมันต้นทาง โดยใช้เรือ

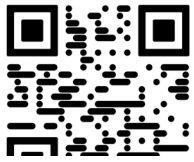


ชุติภา
กลิ่นสุวรรณ

บรรทุกน้ำมันไปยังคลังน้ำมันปลายทางตามเส้นทางระยะเวลา และเงื่อนไขที่ทั้งสองฝ่ายกำหนด ทั้งนี้ สัญญาการเช่ามีมูลค่ารวมราว

160 ล้านบาทต่อปี มีอายุสัญญาเช่าติดต่อกัน 5 ปี ขณะเดียวกัน บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาทำธุรกิจเรือขนส่งก๊าซธรรมชาติเหลว (LNG) เพื่อรองรับความต้องการของลูกค้า โดยคาดว่าจะเริ่มทำในปี 64 นอกจากนี้ยังได้ศึกษาวางแผนทำธุรกิจใหม่ที่จะช่วยสร้างกระแสเงินสด คาดมีความชัดเจนในปี

สำหรับภาพรวมธุรกิจในปีนี้นั้นมั่นใจรายได้โตไม่ต่ำกว่า 20% ตามเป้าหมายที่วางไว้ โดยมีกองเรือรวมทั้งสิ้น 12 ลำ ความสามารถบรรทุกได้กว่า 4 หมื่นตันต่อวัน และต้นปีหน้าจะรับมอบเรือลำที่ 13 ได้ ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างสั่งต่อเรือ ซึ่งมีขนาดราว 2,800 ตัน



KBANK ร่วมพัฒนา “FlowPayroll”

นิวส์ คอนเน็คท์ - บิโคโน วิถี บริษัทในเครือ กลสิกรไทย เข้าร่วมลงทุนกับ “โพลีแอคเคาท์” สตาร์ทอัพของไทย ในการพัฒนาโปรแกรม FlowPayroll บริหารระบบจ่ายเงินเดือน ครบวงจรเชื่อม K-Cash Connect Plus ช่วยผู้ประกอบการ SMEs ยุคใหม่ จัดการค่าใช้จ่ายของพนักงานสะดวก ประหยัดเวลา มั่นใจ จ่ายเงินครบไม่ขาดไม่เกิน ข้อมูลมีความปลอดภัย

นายกฤษฎา ชุตินธร ผู้ร่วมก่อตั้งบริษัท โพลีแอคเคาท์ จำกัด ผู้พัฒนาระบบโปรแกรม บัญชีออนไลน์ หนึ่งในสตาร์ทอัพไทยที่บริษัท บิโคโน เวนเจอร์ แคปิตอล จำกัด บริษัทเงินร่วมลงทุนของธนาคารกลสิกรไทย จำกัด (มหาชน) หรือ KBANK ได้เข้าร่วมลงทุน เปิดเผยว่า จากสถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อไวรัสโควิด-19 ทำให้เจ้าของธุรกิจประสบปัญหาเกี่ยวกับการดำเนินธุรกิจ จึงหันมาให้ความสำคัญกับการทำบัญชี โดยเริ่มหาวิธีหรือโปรแกรมบัญชีออนไลน์ที่จะช่วยหาวิธีลดต้นทุน และรักษากระแสเงินสดของธุรกิจให้มีสภาพคล่อง

ทั้งนี้ บริษัทจึงได้พัฒนา FlowPayroll โปรแกรมเงินเดือนออนไลน์ที่ให้เจ้าของธุรกิจ

ใหม่! จ่ายเงินเดือนพนักงาน ด้วย

 **FLOWACCOUNT** และ
K-Cash Connect Plus

สามารถสร้างแบบฟอร์มการจ่ายเงินเดือนบนระบบ FlowPayroll และส่งข้อมูลเงินเดือนไปยังบริการ K-Cash Connect Plus ของ KBANK เพื่อการอนุมัติและกดโอนจ่ายเงินเดือนให้กับพนักงาน ซึ่งสามารถทำอนุมัติจ่ายเงินเดือนได้ทั้งที่หน้าเว็บไซต์ของธนาคารหรือแอป K-Corporate Mobile Banking ได้ทันที

นอกจากนี้ ลูกค้าบริษัทส่วนใหญ่เป็นนักธุรกิจยุคใหม่ที่สนใจการทำงานรูปแบบออนไลน์ ซึ่งที่ผ่านมาปัญหาส่วนหนึ่งของเจ้าของธุรกิจ คือ การสูญเสียเวลาในการจัดการเรื่องการ

จ่ายเงินเดือนให้กับพนักงาน จึงเป็นโจทย์ให้โพลีแอคเคาท์พัฒนาโซลูชันโปรแกรมเงินเดือนออนไลน์ FlowPayroll ขึ้นเพื่อลดความยุ่งยากของการจ่ายเงินเดือน ตั้งแต่การคำนวณ การทำเอกสาร และเชื่อมต่อกับระบบธนาคารให้จ่ายง่ายขึ้น ซึ่งก็ตรงกับเป้าหมายหลักของ KBANK ในการเป็นธนาคารที่สนับสนุนเจ้าของธุรกิจเอสเอ็มอีให้ทำธุรกิจได้อย่างเติบโตและยั่งยืน โดยปัจจุบัน FlowPayroll มีธุรกิจที่ใช้งานแล้วกว่า 10,000 บริษัท มีจำนวนพนักงานในระบบเงินเดือนแล้วกว่า 70,000 ราย

ภาพข่าว



ร่วมลงทุนโรงงานผลิตสินค้า “SCM Innovative”

นายแพทย์ สิทธิวิทย์ เกียรติชวนันต์ ประธานกรรมการบริหาร CEO นพกฤษฎี นิธิเลิศวิจิตร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ผู้บริหาร และทีมงานบริษัท ชัดเชสมอริ บิโองค์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCM ร่วมลงทุนโรงงานผลิตสินค้าภายใต้ชื่อ “บริษัท เอสซีเอ็ม อินโนเวทีฟ จำกัด” หรือ SMI เพื่อขยายไลน์การผลิตรองรับต่อความต้องการของตลาดที่เพิ่มสูงขึ้น ด้วยเทคโนโลยีล้ำสมัยเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันทางการตลาด

ขยายความคุ้มครองไวรัส COVID-19

ธนาคารเกียรตินาคิน จำกัด (มหาชน) บริษัทในกลุ่มธุรกิจการเงินเกียรตินาคินภัทร นำโดยนายฟิลิป เชียง ของ แทนกรรมการผู้จัดการใหญ่ และกลุ่มบริษัทเงินเนอวาล์ไทยแลนด์ นำโดย นายบัณฑิต เจียมอนุกุลกิจ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร สองพันธมิตรโครงการ KKGEN PROTECT OUR HEROES ขยายต่อโครงการมอบกรมธรรม์ความคุ้มครองจากไวรัส COVID-19 แก่บุคคลากรทางการแพทย์ 5 โรงพยาบาลรัฐ จนถึงวันที่ 31 สิงหาคม 2563

